

► Inicio ► Industrias

Reclutamiento de altos ejecutivos, mercado aún virgen: Michael Page

16 Agosto, 2011 - 22:35 Crédito: Octavio Amador / El Economista

Pese a las bondades que ofrece la contratación de ejecutivos a través de firmas de head hunters especializados en la captación de talentos para gerencias medias y alta dirección, dichas empresas tienen en el mexicano a un mercado todavía virgen.

Lo anterior de acuerdo con Gerardo Reynoso, executive manager de Michael Page (MP), firma de dicho ramo de origen inglés, quien explicó que lo que distingue a MP en este mercado son sus reclutadores especializados y su división por disciplinas.

"Lo que nos distingue de cualquier otro head hunter es, primero, que estamos divididos por disciplina, tan sólo en México tenemos 12 de las 18 que tiene MP a nivel mundial y, segundo, que todos los consultores que tenemos en MP tienen experiencia previa en el mercado para el cual están reclutando", comentó el ejecutivo.

Y es que lo anterior, según Reynoso, es clave tanto para hacer más eficiente el proceso de reclutamiento como para maximizar las probabilidades de que las contrataciones sean las más adecuadas, elevando los niveles de satisfacción de los clientes (las empresas contratantes).

"Por ejemplo, en el Área de Finanzas, nuestros consultores son financieros o contadores que habían estado trabajando en esto antes; en Ingeniería tenemos ingenieros; en el Área Legal, abogados, y así, de modo que lo que logramos es comprender mejor el perfil de candidatos que requieren nuestros clientes", detalló Reynoso.

"Al final del día, cuando contratas a alguien a través de MP lo que haces es minimizar la curva de aprendizaje que puede tener un ejecutivo al tomar una posición", añadió.

A punto de cumplir seis años en México, el ejecutivo explicó que MP no ha dejado de crecer desde que se instaló en nuestro país y que incluso en el periodo turbulento de la crisis 2008-2009, la firma continuó expandiéndose, en parte debido a la condición virgen del mercado mexicano.

"Continuamos con planes de crecimiento muy agresivos, tenemos proyectada la apertura de varias oficinas, México es un mercado virgen, cuyo crecimiento da todavía para varios años", finalizó.

[COMPARTIR](#)

Promedio:

★★★★★
Sin votos aún

NOTAS RELACIONADAS

[Reclutamiento de altos ejecutivos, mercado aún virgen: Michael Page](#)

[Desarrollo de talento, urgen avances](#)

[Slim podría esquivar histórica multa en México](#)

[Megamulta a Telcel, baraja de escenarios](#)

[Enfrentamiento en el pleno de la CFC, sin precedentes](#)

ÚLTIMOS NOTICIAS

[BM, listo para reconstrucción de Libia](#)

[Red Hot Chili Peppers estrenará disco el 30 de agosto](#)

[Wall Street avanza por títulos de tecnológicas](#)

[BCE ha adquirido más de 100,000 mde en deuda](#)

[Cobre pierde, dato en China limita caída](#)

[+ LEIDO](#)

[Derbez hace chiste de la balacera en Torreón \(5,018 hits\)](#)

[Tormenta Harvey pone en "alerta roja" a Tabasco \(2,658 hits\)](#)



THE UNIVERSITY OF TEXAS
MD Anderson Cancer Center

[el EMPRESARIO.mx](#)

Estrategias tecnológicas para pymes
 La tecnología no debe ser vista como un gasto, sino como una inversión.

Empresas evitan créditos bancarios
Nuevo reglamento a cámaras empresariales



THE UNIVERSITY OF TEXAS
MD Anderson Cancer Center

[+ Aprende más](#)
 Publicidad dirigida a público connotaciones